

インターンシップ・プログラムシート

会社名	株式会社カドイアンドカンパニー (http://www.kadoi.biz/)				
設立年	2002 年	従業員数	80 名	資本金	1000 万円
住所	〒460-0002 名古屋市中区丸の内 1-17-19 キリックス丸の内ビル 9 F				
経営者名	門井大介				
業務内容	コンサルティングを主体としたロジスティックとアウトソーシングの企画・運営				
会社の魅力	<p>ノンアセット系の 3 P L 企業。</p> <p>3 P L とは「サード・パーティ・ロジスティクス」の略で、荷主企業の物流を効率化するために、必要となるシステムの構築や運営・管理などを、荷主企業以外の第 3 者が一貫して請負、取り扱う形態を指す。</p> <p>社長の門井大介さんは、大手のヤマト運輸と三重県の中堅運輸会社を経て、2002 年に同社を設立した。現在の従業員数は 80 名。</p> <p>同社の業務は物流機能の提供だけには収まらない。クライアント企業の経営戦略に対する互恵のパートナーとして販売支援や採用支援にも事業は広がっている。</p> <p>「顧客の課題に対して、サービスをオーダーメイドで提供していく。顧客のためになることであれば、何でもやってみる」と門井さんは話す。一つの型に収まりきらない、いろんな可能性を秘めた会社である。</p>				
募集の背景	冷凍倉庫（愛知県小牧市）で仕分け作業などをする従業員の定着率が非常に悪い。その原因を究明して対策を立てたい。				
仕事の内容	<p>インターン生を定着率向上プロジェクトチームの一員として位置づけ、下記の仕事してもらう。</p> <p>1) 最初の 1 週間はオリエンテーション期間。この間に門井社長の考え方や会社の業務内容を理解する。</p> <p>2) 2 週間目からは、冷凍倉庫で従業員と一緒に働く。コンサルタント的な目でその職場を観察し、定着率が悪い原因を探る。その原因を会社の人と共有し、有効な対策を社員と一緒に考える。</p>				
得られる経験	<p>コンサルタントに憧れる学生は多いが、コンサルタントの華やかな部分だけを見ていたのでは駄目だ。現場を知らないコンサルタントなんて何の役にも立たない。現場に飛び込み作業と一緒に汗をかく。苦勞を避けないでほしい。苦勞の中の喜び、苦勞のあとの喜びを味わって欲しい。泥臭さを乗り越えるところがカッコいいんだ。以上が、門井社長からのメッセージです。</p>				
期待する成果	<ul style="list-style-type: none"> * 定着率が悪い原因を探る。 * 定着率を向上させるための方策を提示する。 * 上記二つをレポートにまとめる。 				
対象となる人	<ul style="list-style-type: none"> * 体力と根性のある人 * 論理的思考が出来る人 				
事前課題	面接				
期間	2 月から 4 月				
勤務条件・頻度	6 日 / 週				
勤務地	愛知県小牧市本庄				
活動支援金	あり				